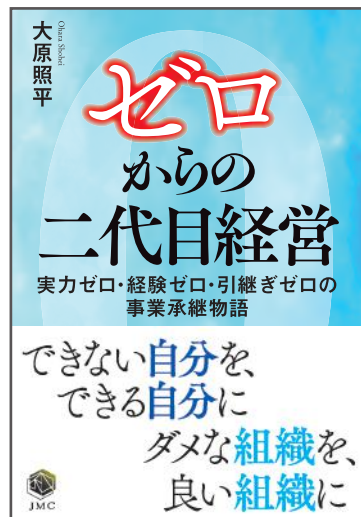


ゼロからの二代目経営

— 実力ゼロ・経験ゼロ・引継ぎゼロの事業承継物語 —

著：大原 照平

経営者の父が他界し、24歳でゼロからガラスリサイクルの中小企業を継ぐことになった「二代目」の物語。四苦八苦しながらも着実に業績を上げ、グループ会社を増やしていった著者が、体験談やそこから得たノウハウを語ります。経営や仕事に悩む中小企業経営者・マネージャーにおすすめの一冊です。



◆目次

第1部 外部との戦い

- 第1章 入社してから取り組んだこと
- 第2章 ガラスリサイクル業界
- 第3章 品質と営業力の関係
- 第4章 モンスター顧客に出遭ったら？
- 第5章 インサイド・アウト
- 第6章 南條さんとの別れ

第2部 内部との戦い

- 第7章 工場が抱える問題
- 第8章 内部改善の決意
- 第9章 内部改善の実践 [その1 ●ルールの設定]
- 第10章 内部改善の実践 [その2 ●社内セミナーの実施]
- 第11章 内部改善の実践 [その3 ●多能工]
- 第12章 内部改善の実践 [その4 ●マニュアル作成]
- 第13章 工場の危機
- 第14章 その後

◆著者略歴

大原 照平 (おおはら しょうへい)

9社のグループ企業を運営中の「工場経営者」。1978年、愛知県名古屋市生まれ。大学卒業後、東京でSEとして会社勤めをしていたが、24歳のとき、突然他界した父の後を継いで、有限会社大原ガラスリサイクルに入社。その後、法人を7社設立し、すべての会社で利益を上げ続けている。どの会社でも通用する「原則」に基づいた経営を追求し続けており、とくに「成長し続けること」「絶対に人を裏切らないこと」を信条としている。目の前の人の長期的な成長を願って、厳しいことでも伝えようとするため、煙たがられることもしばしば。真面目でしっかりしているように見られがちだが、やたら財布をなくすなど、適当でおっちょこちょいな一面も。趣味は読書で、ここ数年は毎年365冊以上を読破している。

ご注文申込書 貴店名/帖合	注文数	発売：株式会社三恵社 TEL:052-915-5211 FAX:052-915-5019
	冊	著：大原照平 ゼロからの二代目経営 実力ゼロ・経験ゼロ・引継ぎゼロの事業承継物語 290頁/A5判/並製 定価2300円(税別) ISBN978-4-86693-315-3 C3047
ご注文は、JRCへ FAX:03-3294-2177(TEL:03-5283-2230) 株式会社JRC経由で、すべての取り次ぎへの出荷が可能です。返品は長期にお受け致します。		